

Vector

Software - Entwicklung | Consulting | Information Management | Vertrieb | Installation | Schulungen | Hotline

Die Basisversion. Car Dealer Package

Vector SW DV GmbH
Ernst-Melchior-Gasse 20
A 1020 Wien
Fon: (+43) 01 / 216 50 40 - 0
Fax: (+43) 01 / 216 50 40-50
office@vector.at

Vector Deutschland GmbH
Brünsteinstraße 18
D 83043 Bad Aibling
Fon: (+49) 0700 / 7003 8003
Fax: (+49) 0700 / 7004 8004
office@vector-d.de

Vector Polska Sp. z o.o.
ul. Lektykarska 25/17
PL 01-687 Warszawa
Fon: (+48) 022 / 56 90 8880
Fax: (+48) 022 / 56 90 880
biuro@vector-polska.pl

www.vector.eu



Software für Sieger.

car dealer package

Vorwort



Dr. Daniel Reischer

Liebe Interessentin, lieber Interessent!

Bei der richtigen Entscheidung für ein EDV-System spielen neben der Software auch noch andere Komponenten wie Hardware, Dienstleistungsangebot und die langfristige Verfügbarkeit der Lieferanten eine bedeutende Rolle. Viele Hersteller und Importeure haben sich daher zu einer Empfehlung für CDP und Vector entschlossen. Nachfolgend finden Sie umfassende Informationen zu unserer Software Car Dealer Package (CDP).

Wir freuen uns, dass Sie sich die Zeit nehmen, unser Angebot kennen zu lernen. Offene Fragen beantworten wir gerne, ein unverbindliches Angebot nach einem informellen Gespräch ist selbstverständlich.

Viel Erfolg,
Ihr



**Car Dealer
Package**

Zentrale Österreich

**A 1020 Wien
Ernst-Melchior-Gasse 20**

Zentrale Deutschland

**D 83043 Bad Aibling
Brunnsteinstraße 18**

Zentrale Polen

**PL 03-738 Warszawa
ul. Lektykarska 25/17**

car dealer package Passt.

Die passende Lösung für Ihren Kfz-Betrieb

Das Car Dealer Package, kurz CDP, ist eine umfassende und gewachsene Software-Lösung für Kfz-Betriebe.

Wir bieten Ihnen ein stabiles Produkt ohne Kinderkrankheiten, das durch verschiedene Module und Schnittstellen dynamisch und erweiterbar bleibt. Ein Produkt, das auf Ihre Bedürfnisse zugeschnitten werden kann, egal ob Sie es in einem Zwei-Personen-Betrieb oder in einem großen Unternehmen mit verschiedenen Marken und Filialen in In- und Ausland einsetzen.

Die besonderen Stärken von CDP liegen in der umfassenden Funktionalität, der Mehrmarken- und Mehrbetriebsfähigkeit sowie in der hohen Zuverlässigkeit.

Durch die weitgehende Anpassbarkeit der Programmfunktionen an die betrieblichen Erfordernisse eignet sich CDP für Betriebe aller Größenordnungen.

Als Plattform für unser Paket dienen IBM Server. Es gibt auch die Möglichkeit unseres Angebots "CDP Solution": Sie nutzen CDP über das Web auf dem Vector Server in einem Hochsicherheits-Rechenzentrum. Hardware- und Software-Wartung sowie Datensicherung – darum kümmern wir uns!

**Car Dealer
Package**



Die Basis.

car dealer package

Inhalt

AUFTRAGSWESEN	8	ERZIELBARER NUTZEN	24
Werkstattauftrag		Umsatz steigern	
Ersatzteilverkauf		Kosten senken	
Tagesabschluss		Arbeitszeit reduzieren	
		Entscheidungsgrundlagen gewinnen	
FAHRZEUGHANDEL	10	IBM	26
Neu-, Vorführ- Gebrauchtfahrzeuge		IBM Server	
Kalkulation		CDP Solution	
Auswertungen			
LAGERFÜHRUNG	12	Lenovo & Lexmark	28
Bestellwesen		PC	
Inventur		Drucker	
Ersatzteileselektion			
Lagerkennzahlen / Lagerhygiene		ERGÄNZENDE DIENSTE	29
MARKETING	15	Installation	
Kunden- /Fahrzeugelektionen		Schulung	
Briefgestaltung		Programmierung	
Druckfunktionen		Betreuung	
STATISTIKEN	17	ZUSATZMODULE	30
Chefzahlenstatistik		Spezialanwendungen	
Umsatzstatistik		Auftragswesen	
Mechanikerstatistik		Fahrzeughandel	
		Weitere Module	
SCHNITTSTELLEN	19		
Datenaustausch-Schnittstellen			
CALL-Schnittstellen			
Buchhaltungs-Schnittstellen			
fsales (Kundenkontaktmanagement)			
Schadenskalkulationen:			
Audatex, SilverDAT, QuickCheck			
SICHERHEIT	22		
Benutzersicherheit			
Eingabesicherheit			
Datensicherheit			
Zukunftssicherheit			

Auftragswesen

Der Bereich Auftragswesen unterstützt Sie mit Funktionen rund um den Werkstattauftrag, um den Ersatzteilverkauf und den Tagesabschluss.



WERKSTATTAUFRAG

Funktionen

Zugriff auf Kunden, Fahrzeuge, Richtzeiten, Ersatzteile, Stücklisten u.v.m

Druck von Arbeitsaufträgen, Greiferscheinen und (Probe-)Rechnungen

Beliebige Positionsaufteilung auf interne Rechnungen, Kunden- und Garantierechnungen

Nutzen

Einfache und rasche Auftragseröffnung und -ergänzung

Korrekte Erstellung aller Auftragspapiere bis hin zur Rechnung

Flexibilität durch jederzeitige Korrekturmöglichkeit für alle Eingaben

ERSATZTEILVERKAUF

Funktionen

Vereinfachte Abwicklung von Barverkäufen

Druck von (Teil-)Lieferscheinen, Sammelfakturierung

Rechnungsdruck wahlweise mit A5-Bons

Nutzen

Beschleunigte Erfassung von Ersatzteilpositionen

Abwicklung für Subhändler, Freie Werkstätten o.ä.

Einsparung bei Verrechnung von Kleinverkäufen

car dealer package

Auftragswesen

TAGESABSCHLUSS

Funktionen

Automatischer Ablauf aller Abschlussarbeiten inkl. Datensicherung
Verbuchung aller Geschäftsfälle bis hin zu GW-Aufbereitungskosten
Erstellung zahlreicher Statistiken über das Tagesergebnis

Nutzen

Keine Anwesenheit während der Abschlussarbeiten erforderlich
Verfügbarkeit aller einmal erfassten Daten auch in allen anderen Bereichen
Tägliche Kontrolle ermöglicht rasches Reagieren auf Abweichungen



IHRE MÖGLICHKEITEN

- Auftragseröffnung über Kundennummer, Name, Kennzeichen oder Fahrgestellnummer
- Auftragseröffnung auch auf Neu- und Gebrauchtfahrzeuge aus Bestand
- Detaillierte Informationen über die Fahrzeug-Reparaturgeschichte
- Hinweis auf Rückrufaktionen zu Auftragsfahrzeugen
- Preis- und Verfügbarkeitsauskunft zu Stücklisten für die Direktannahme
 - Pakete für Fixpreis-Angebote
 - Hinweise auf Nummernersetzungen bzw. Alternativteile
- Automatische Zuschläge für Kleinmaterial, Umweltabgabe & Entsorgung
 - 9 Rechnungsempfänger unabhängig von Auftraggeber frei wählbar, sowie zusätzlich mehrere interne Fakturierungen
- Reaktivieren von bereits fakturierten Aufträgen auch nach Tagesabschluss
 - Erstellen von Aufträgen aus Kostenvoranschlägen

**Car Dealer
Package**

Fahrzeughandel

Der Fahrzeughandel: CDP unterstützt Sie u.a. bei Auswertungen, Verwaltung von Daten, Kalkulationen, Provisionen. Nachvollziehbar und sicher – Ihre Daten in CDP!



NEU-, VORFÜHR-, GEBRAUCHTFAHRZEUGE

Funktionen

Verwaltung aller Daten ab Bestellung bis nach Fakturierung
Individuelle Fahrzeugkonfiguration mit Ausstattung und Zubehör
Druck von Angebot, Gebrauchtfahrzeug-Gutschrift, Rechnung etc.
Boni-Berechnungen und DB-Kalkulationen

Nutzen

Komplette Information über alle Fahrzeuge noch vor der Anlieferung
Einfache Berechnung von Gesamtpreisen und Nachlässen
Korrekte und schnelle Belegerstellung ohne zusätzlichen Aufwand

KALKULATION

Funktionen

SOLL/IST-Kalkulation für jedes Fahrzeug mit Ausstattung und Zubehör
Verwaltung aller sonstigen Aufwände und Erträge
Nach Wahl Einfluss von internen und Gemein-Kosten auf das Ergebnis

Nutzen

Exakte Information über Nachlässe und Deckungsbeiträge zu jedem Verkauf
Verwaltung von Drittprovisionen, Flottenboni, Versicherungsvergütungen u.ä.
Automatische Berücksichtigung aller indirekten Kosten

car dealer package

Fahrzeughandel

AUSWERTUNGEN

Funktionen

Verkäufer- und Verkaufsstatistik

Standzeitenstatistik

Kombinationsnummern-Statistik

Nutzen

Information über das erzielte Ergebnis je Verkäufer und im Gesamtbetrieb

Kontrolle der Standzeiten und des gebundenen Kapitals je Fahrzeuggruppe

Transparenz im Geschäftsergebnis auch bei komplizierten Kettgeschäften



IHRE MÖGLICHKEITEN

- Automatische Datenübernahme aus und in Kundenfahrzeuge
 - Fahrzeugreservierung mit Ablaufdatum für Interessenten durch Verkäufer
 - Einfache Abwicklung für Geschäftsfälle wie ‘innergemeinschaftlichen Erwerb’
 - Beliebige Rechnungsaufteilung auf bis zu drei Rechnungsempfänger
- NoVA-Bestätigung, NoVA-Journal und NoVA auch bei GW (für Österreich)
 - Spezielle Funktion für rückwirkende Fakturierung nach Jahreswechsel
 - Erstellung von Belegen auch für sonstige Aufwände und Erträge
 - Druck von Fahrzeuginformationsblättern
- Provisionsberechnung nach vielfältigen Modellen, z.B. nach erzieltm DB
 - Komplette Inventurabwicklung für das gesamte Fahrzeuglager

**Car Dealer
Package**

Lagerführung

Ihr Lagerwesen übersichtlich und einfach handhabbar gestaltet. Was ist lagernd, wie viel ist der Bestand wert, Inventur leicht gemacht. Und das alles schon im Basis-Paket!



BESTELLWESEN

Funktionen

Bestellvorschlag anhand gespeicherter Verbrauchswerte
Verwaltung offener Bestellungen bei Lieferanten
Zugangsbuchung unter Zuhilfenahme der Bestelldaten

Nutzen

Optimierung zwischen Lagerminimierung und hoher Verfügbarkeit
Jederzeit aktuelle Information über Bestellungen
Einfache Zugangsbuchung auch mit Preisänderung und Nummernersetzung

INVENTUR

Funktionen

Inventurzähllisten für Stichtags- oder laufende Inventur
Inventurerfassung und Inventurdifferenzliste
Inventurbewertung und Inventurverbuchung

Nutzen

Inventurzeitpunkte frei wählbar, z.B. nach Lagerorten getrennt
Häufigere Inventur schwundgefährdeter Teilegruppen möglich
Automatische Bewertung des Lagers nach Gängigkeit der Teile

car dealer package

Lagerführung

LAGERKENNZAHLEN & LAGERHYGIENE

Funktionen

Automatisches Ermitteln wichtiger Kennzahlen:

- Servicegrad
- Lagerrotationen
- Lagerproduktivität
- Lagerstandsqualität

Diverse Auswertungen im Lager

- Lost Sales
- Analyse von Tagesbestellungen
- ...

Nutzen

Ersatzteillager optimal verwalten und kontrollieren

Mittels Lagerhygiene Lagermissstände ermitteln und korrekt verwalten
z.B.: Ersatzteile ohne Lagerort, negative Lagerbestände, toter Stock...



Lagerführung

ERSATZTEILSELEKTIONEN

Funktionen

Selektion von Ersatzteilgruppen nach beliebigen Kriterien

Druck von Listen mit den selektierten Teilen

Automatisierte Änderung von Daten für alle selektierten Teile

Nutzen

Einfache Suche aller Teile, die bestimmte Eigenschaften aufweisen

Nutzung der gefundenen Teile zur Kontrolle und weiteren Bearbeitung

Änderung in allen gefundenen Teilen erfolgen ohne Arbeitsaufwand



IHRE MÖGLICHKEITEN

- Zugriff auf Gesamtpreiskataloge der geführten Marken
 - Spezielle Bestellvorschläge für Neu-, Auslauf- und saisonale Teile
 - Unterscheidung zwischen Konditionen für Lager- und Tagesbestellungen
- Einkaufspreise in jeder Währung oder berechnet aus Listpreis
 - Unterschiedliche List-, Verkaufs-, Subhändler-, interne und Garantiepreise
 - Freie Kalkulationsmöglichkeiten für den Verkaufspreis bei Zubehör
- Unterstützende Funktionen für Nummernersetzungen und Alternativteile
 - Speichern sämtlicher Teilebewegungen für individuelle Auswertungen
 - ABC-Analysen nach Verbrauch, Umsatz und Rohertrag
 - Lagerbewertung jederzeit, unabhängig vom Inventurzeitpunkt

car dealer package Marketing

Schaffen Sie sich Ihren Wettbewerbsvorteil durch Kundenbindung. Kundenbindung durch gezielte Aktionen - direkt aus CDP heraus!



KUNDEN-/ FAHRZEUGSELEKTION

Funktionen

Selektion von Kunden bzw. Kundenfahrzeugen nach beliebigen Kriterien
Sortieren nach Nummer, Name oder Postleitzahl
Speichern des Selektionsergebnisses für spätere Verwendung

Nutzen

Einfache Auswahl aller Kunden nach ausgewählten Eigenschaften
Wählbare Sortierfolge z.B. für günstigere Posttarife
Information über die Anzahl der erzielten 'Treffer'

BRIEFGESTALTUNG

Funktionen

Erfassen von Briefformaten für geplante Mailings
Setzen von Ersetzungszeichen für spätere Personalisierung
Speichern von 99 unterschiedlichen Briefvorlagen

Nutzen

Texteingabe ohne Kenntnisse einer Textverarbeitung
Automatisches Einfügen von Namen, Anrede, Fahrzeug-Kennzeichen etc.
Beliebige Wiederverwendung eines Briefes bei späteren Anlässen

**Car Dealer
Package**

Marketing

DRUCKFUNKTIONEN

Funktionen

Druck von Listen mit den über Selektion gefundenen Kunden

Druck von Adressetiketten zu einer Selektion

Erstellen einer Briefaussendung zu einer Selektion

Nutzen

Arbeitsbasis für Verkäufer zur Kontaktaufnahme mit Kunden

Versand von bereits vorgedruckten Aussendungen mit Adressetiketten

Druck eines personalisierten Briefes an alle Kunden einer Selektion



IHRE MÖGLICHKEITEN

- Manuelle Nachbearbeitung von Selektionsergebnissen
 - Druck von \$57-Erinnerungskarten (für Österreich)
 - Druck von wiederkehrenden Einzelbriefen mit individuellen Änderungen
 - Nutzung der zusätzlichen Möglichkeiten von Query zur Kundenauswahl
- Nutzung aller Selektionsverarbeitungen auch bei Auswahl mit Query
- Bereitstellung der gefundenen Kundendaten für andere Anwendungen
- Übertragung der Daten aus CDP in ein frei wählbares Datei-Format (csv, xls,...)
 - Erstellung von grafisch aufbereiteten Mailings, z.B. mit MS Word
- Aktualisieren von Selektionsergebnissen bei geänderter Kundendatenbank

car dealer package Statistiken

Einsparen - aber wo? Umstrukturieren - wie? Änderungen sind nur aufgrund von aussagekräftigen Zahlen möglich. CDP liefert sie.



CHEFZAHLENSTATISTIK

Funktionen

Tägliche, monatliche und jährliche Ergebnisse je Betrieb
Daten aus Werkstatt, Barverkauf und Fahrzeughandel
Umsätze, DBs, Durchgänge, Arbeitszeiten, Stückzahlen

Nutzen

Komprimierte Erstinformation für die Geschäftsleitung
Keine Belastung mit unnötigem Papier und Zahlenmaterial
Hinweis auf Bereiche, in denen Details zu kontrollieren sind

UMSATZSTATISTIK

Funktionen

Umsätze, Nachlässe, DBs aus Werkstatt und Barverkauf
Hierarchisch nach Profit Center, Marke, Statistikgruppe
Gliederung in externe, interne und Garantieumsätze

Nutzen

Liefert Ergebniszahlen heruntergebrochen in definierbare Gruppen
Wahlweise für den Gesamtbetrieb oder ausgewählte Teilbereiche
Detaillierungsgrad bei jedem Aufruf frei wählbar

**Car Dealer
Package**

Statistiken

MECHANIKERSTATISTIK

Funktionen

Geleistete und verkaufte Produktivzeiten

Sonstige An- und Abwesenheitszeiten

SOLL/IST-Vergleich für Produktiv- und Anwesenheitszeiten

Nutzen

Information über die Produktivität je Mechaniker

Nachweis der Gesamtarbeitszeit inklusive der sonstigen Zeiten

Kontrolle über die Erfüllung der Vorgaben

IHRE MÖGLICHKEITEN

- Auftragsstatistik mit Details zu jedem fakturierten Auftrag
 - Eingabe von monatlichen Vorgabewerten für Arbeits- und Produktivzeiten
 - Abgegrenzte Mechanikerstatistik inklusive nicht abgerechneter Aufträge
 - Teamstatistik summiert nach Annehmerteams
- Personalstatistik, die auch administratives Personal einschließt
- Detaillierung der sonstigen Zeiten z.B. in Ausbildung, Krankenstand, Urlaub
 - Berichtsstatistik zum einfachen Kassenabgleich
- Statistik der Werkstattdurchgänge nach Auftragsarten und Marken
 - Lagerwertlisten des Handelsfahrzeugsbestands
- Jede individuelle Statistik selbst mit Query erstellbar

car dealer package Schnittstellen

Mit CDP sind Sie flexibel! Schnittstellen machen es möglich. Durch die dynamische Weiterentwicklung der Software sind Sie immer am aktuellen Stand!



DATENAUSTAUSCH-SCHNITTSTELLEN

Funktionen

- Übernahme von Teileänderungen und Gesamtpreiskatalog
- Übergabe von Bestelldaten und Übernahme von Lieferdaten
- Übernahme von Richtzeitenkatalogen und Stücklisten

Nutzen

- Markenneutrale Schnittstellen für Abstimmung mit Lieferanten
- Vermeiden von Fehlern durch Bereitstellung/Übernahme von Daten
- Minimieren der Erfassungsarbeit durch Verarbeitung bereitgestellter Daten

CALL-SCHNITTSTELLEN

Funktionen

- Anbindung elektronischer Teilekataloge
- Markenspezifischer Zugriff auf Richtzeitenkataloge
- Einbindung von Zeiterfassungssystemen

Nutzen

- Übergabe der Fahrzeugdaten und Übernahme von Teilelisten in den Auftrag
- Möglichkeit zur hierarchischen Suche nach typabhängigen Richtzeiten
- Zugriff auf auftragsbezogene Stempelungen zur Kontrolle vor Fakturierung

**Car Dealer
Package**

Schnittstellen

BUCHHALTUNGS-SCHNITTSTELLEN

Funktionen

Erlösbuchungen für Kunden- und interne Rechnungen

Wareneinsatzbuchungen für Ersatzteile und Fahrzeuge

Überleitung von Kundendaten für OPs in die FIBU

Nutzen

Korrekte und zeitsparende Verbuchung der Erlöse und gewährten Nachlässe

Mitführen des aktuellen Warenbestandes und Wareneinsatzes

Änderungen im Kundenstamm erfolgen automatisch auch beim Debitor

Korrekte Buchungen, Vermeiden von Fehleingaben

IHRE MÖGLICHKEITEN

- Übernahme von Neufahrzeugdaten und Typenlisten
- Bereitstellen von Kunden- und Fahrzeugdaten für EBV (\$57 in Österreich)
- Aufrufmöglichkeit für unterschiedlichste Suchfunktionen
- Bereitstellung aller Belegdaten für kundenindividuelle Druckprogramme
- Zugriff auf alle Daten mit Query und SQL für beliebige Auswertungen
- Nutzung aller Daten auf PC mit Textverarbeitung oder Tabellenkalkulation
 - Einbinden kundenspezifischer Verarbeitungen im Tagesabschluss
 - Einbinden kundenspezifischer Programme in einem CDP-Menü
- Automatische Verbuchung von Anzahlungen und deren Auflösung

car dealer package Schnittstellen

SCHNITTSTELLEN ZU CRM

fsales

Vector hat für das von unserem Partner fmade entwickelte Kundenkontaktmanagement-Programm 'fsales' eine voll integrierte Schnittstelle in CDP realisiert.

Nutzen

Datenaustausch in Echtzeit von: Kunden- und Fahrzeugdaten, Rechnungen, Fahrzeug- und Kundengeschichte, ...

Perfektes Kundenmanagement, gesteigerte Kundenzufriedenheit, mehr Umsatz

SCHNITTSTELLEN ZU SCHADENSKALKULATIONEN

Audatex, QuickCheck, SilverDAT

Einfacher Datenaustausch von Kunden- und Fahrzeugdaten
Mit SilverDAT abrufen von Versicherungsabwicklungsregelungen
und Wartungsdaten

Mit SilverDAT zusätzlich Fahrzeugbewertung

Nutzen

Keine doppelte Dateneingabe:
Sie gewinnen wertvolle Zeit

Mit QuickCheck übermitteln Sie direkt Rechnungsdaten:
Keine umständlichen Papierrechnungen mehr.

Mit QuickCheck haben Sie Ihr Geld schneller am Konto



**Car Dealer
Package**

Sicherheit

Sicherheit sollte nicht nur ein Schlagwort sein. Papier wird aus den Büros verdrängt. Gehen Daten aus dem EDV-System verloren, können sie ohne Sicherungen kaum wieder hergestellt werden.



ZUKUNFTSSICHERHEIT

Funktionen

Mehrbetriebsfähigkeit
Markenunabhängigkeit, Mehrmarkenfähigkeit
EURO- und Mehrwährungsfähigkeit

Nutzen

Problemloses Einbinden zukünftiger Betriebsstandorte
Markenwechsel oder zusätzliche Marke erfordert nur neues Markenmodul
Gesetzeskonforme Abwicklung in wählbaren Währungen

Investieren Sie nur in Systeme, die ausfalls- und zukunftsicher sind! - Software muss mit Ihrem Unternehmen mitwachsen können.

car dealer package

Sicherheit

BENUTZERSICHERHEIT

Funktionen

Einheitliche Gestaltung von Bildschirmen und Listen
Umfangreiche Bedienerhilfe zu jedem Eingabefeld abrufbar
Hilfreiche Suchfunktionen für sämtliche Eingaben

Nutzen

Leichte Erlernbarkeit und vertrautes Bild in allen Anwendungsbereichen
Nachschlagemöglichkeit für Anfänger und Fortgeschrittene
Kein Auswendiglernen oder Suchen in Listen notwendig



EINGABESICHERHEIT

Funktionen

Verständliche Bildschirmtexte und -meldungen
Prüfung der Eingaben auf Plausibilität
Einfaches Beheben von Fehleingaben

Nutzen

Hilfestellung für Benutzer zur korrekten Dateneingabe
Vermeidung unnötiger Datenfehler
Keine Schwellenangst vor EDV, da alle Fehleingaben korrigierbar sind

DATENSICHERHEIT

Funktionen

Echte Mehrplatzfähigkeit von System und Anwendung
Automatischer Wiederanlauf nach Unterbrechungen
Berechtigungen für einzelne Benutzer einschränkbar

Nutzen

Automatische Koordination der Aktivitäten an mehreren Arbeitsplätzen
Kein Datenverlust nach Programmunterbrechung
Benutzer dürfen nur mit den ihnen zugewiesenen Funktionen arbeiten

**Car Dealer
Package**

Erzielbarer Nutzen

Return of Investment, Umsatz steigern, welche Investitionen sind rentabel? Diese und andere Schlagworte dominieren das Wirtschaftsleben heute, doch was bedeutet das für die tägliche Praxis?



ENTSCHEIDUNGSGRUNDLAGEN GEWINNEN

Funktionen

Information über Durchgänge und Mechanikerproduktivität
Detaillierte Werte zu internen Kosten, DBs und Nachlässen
ABC-Analysen des Lagers, Standzeiten der Fahrzeuge

Nutzen

Frühzeitige Hinweise auf Fehlentwicklungen in allen Betriebsbereichen
Rasche Reaktionsmöglichkeit bei Über-/Unterschreitung kritischer Werte
Basis für strategische Unternehmensentscheidungen

"Ohne Auswertungen meiner Daten kann ich keine Entscheidungen für die Zukunft treffen. Einen zusätzlichen Mitarbeiter mehr einstellen ist nur dann sinnvoll, wenn ich sicher weiß, dass mein bestehendes Team vollständig ausgelastet ist."

car dealer package

Nutzen

UMSATZ STEIGERN

Funktionen

Mailings für Garantieablauf, Rückrufe, Aktionen, Zubehör
Automatische Zusatzpositionen für Kleinmaterial, Umweltabgabe etc.
Bessere Teile-Bevorratung und Information über bevorstehende GW-Eintäusche

Nutzen

Umsatz- und Auslastungssteigerung für Werkstatt und Handel
Entscheidende Prozente mehr auf jeder Werkstattrechnung
Vermeiden 'verlorener Verkäufe'



KOSTEN SENKEN

Funktionen

Optimieren des Teilelagers
Permanente Kontrolle des Fahrzeugbestandes
Vermindern administrativer Tätigkeiten

Nutzen

Ausnutzung günstigerer Bestellkonditionen
Reduktion der Raum-, Finanzierungs- und Versicherungskosten
Einsparung bei Arbeitszeit- und Überstundenkosten

ARBEITSZEIT REDUZIEREN

Funktionen

Vielfältige Suchmöglichkeiten und Integration aller Bereiche
Beliebige Rechnungsaufteilungen, vordefinierte Geschäftsfälle
Bestellvorschlag, Inventurzählliste und -bewertung, NoVA-Journal u.v.m.

Nutzen

Rascher Zugriff auf und wiederholte Nutzung vorhandener Daten
Einfache Abwicklung von komplizierten Verrechnungen
Weitgehende Automatisierung der arbeitszeitintensiven Arbeitsabläufe

**Car Dealer
Package**

IBM

Nicht nur die Software ist für die Stabilität Ihres Netzwerkes und Ihrer Daten verantwortlich. Auch die Hardware ist ein wichtiger Punkt. Wir setzen auf verlässliche Partner!



IBM SERVER

Funktionen

IBM war und ist seiner Zeit immer einen Schritt voraus. Mit einem IBM Server und aktuellem Betriebssystem sind Sie auf der "sicheren Seite".

Gerne informieren wir Sie über das aktuelle Angebot der IBM. Sie finden aktuelle Informationen auch auf www.vector.at unter Hardware.

Nutzen

- Mehrjähriger Technologievorsprung gegenüber anderen Servern
- Optimal abgestimmte Systemkomponenten ohne 'Treiberprobleme'
- Zentrale Datenverwaltung, auch für angeschlossene PCs

Die hohe Sicherheit und Stabilität der IBM Server werden immer wieder von Experten hervorgehoben und bestätigt.

car dealer package CDP Solution

CDP SOLUTION

Funktionen

Nutzen Sie CDP über Web-Zugriff auf einem zentralen Server in einem Hochsicherheitszentrum

Nutzen Sie CDP wie Sie Strom aus der Steckdosen nutzen – einfach anstecken und sich auf Ihr Kerngeschäft konzentrieren können

Nutzen

Keine Server-Investitionen (Erstanschaffung und Wartung entfallen)

Vector macht für Sie alle Server-Wartungen und Updates

Vector macht für Sie alle Betriebssystem-Wartungen und Updates

Vector macht für Sie alle Daten- und Systemsicherungen

Ihre Daten sind absolut sicher vor Diebstahl, Hochwasser, Feuer,...

**... und auch wir von Vector vertrauen
auf einen IBM Server!**

**Car Dealer
Package**

Lenovo & Lexmark

PC VON LENOVO

Funktionen

Arbeitsplatzgeräte oder Server

Notebooks für den Aussendienst

Anbindung entfernter Betriebsstätten über Router oder Steuereinheiten

Nutzen

Anbindung an Server über Ethernet oder Wireless LAN

Zentrale Verwaltung und gemeinsame Daten auch für weitere Betriebsorte



DRUCKER VON LEXMARK

Funktionen

Matrixdrucker

Seitendrucker

Multifunktionsgeräte

Nutzen

Arbeitsplatzdrucker für Belege mit Durchschlägen

Schönes Druckbild, keine Lärmbelästigung am Arbeitsplatz

Allrounder mit geringem Platzbedarf

car dealer package

Ergänzende Dienste

INSTALLATION

Umfeldorganisation: Beratung bei Raumplanung, Formularen, DVR-Nummer etc.

Verkabelung: Durchführung oder Beratung bei der benötigten Verkabelung

Hardware: Aufstellung und Anschluss von CPU, Bildschirmen, PCs, Drucker, Modem

Software: Einspielen und Aktivieren aller Software-Komponenten

Datenübernahme: Übernahme von Stammdaten aus anderen Systemen

SCHULUNG

Systembedienung: Einführung in die wichtigsten Systemfunktionen

Datenanlage: Schulung der Datenpflege und Beratung bei Datenorganisation

Anwendungsschulung: Schulung der Anwendung von der Fakturierung bis zu Auswertungen

Echtbetrieb: Begleitende Unterstützung bei der Aufnahme des Echtbetriebes

Expertenschulung: Vertiefende Schulungen für erfahrene Benutzer

PROGRAMMIERUNG

Individuelle Programmzusätze: Betriebsspezifische Erweiterungen, z.B. für Provisionssystem

Individuallösungen: Programmentwicklung für weitere Geschäftsbereiche

Auswertungen: Maßgeschneiderte Auswertungen nach kundenspezifischen Vorstellungen

Markenspezifisches: Änderungen/Zusätze für Datenaustausch mit Importeuren/Lieferanten

Gesetzliches: Anpassungen an geänderte gesetzliche Rahmenbedingungen

BETREUUNG

Hotline: Unter eigener Hotlinenummer Hilfestellung für die Anwender

Organisationsberatung: Analyse und Verbesserungsvorschläge für Organisationsabläufe

Kundenveranstaltungen: Erfahrungsaustausch, Behandlung von Schwerpunktthemen

Workshops: Schulungen für neue Programmversionen oder Spezialthemen

VectorNews: Kundenzeitschrift mit Neuigkeiten, Praxistipps und Spezialangeboten

**Car Dealer
Package**

Zusatzmodule

SPEZIALANWENDUNGEN

- IBA** Integriertes Belegarchiv: Automatische Archivierung aller Ausgangsrechnungen
- IVS** Integrierte Verkaufssteuerung: Evidenz, Planung und Kontrolle aller Verkaufsaktivitäten
- IZE** Integrierte Zeiterfassung: Führen der An-/Abwesenheiten und der auftragsbezogenen Stempelungen
- IKS** Integriertes Kassensystem: Abwicklung aller Kassenbewegungen mit Verbuchung und Kassenbuch

AUFTRAGSWESEN

- ITP** Integrierte Terminplanung: Planung von Werkstatt- und Annahmeterminen
- IRV** Integrierte Rückstandsverwaltung: Verwaltung von Kundenrückständen und Anzahlungen im Teilebereich
- IRE** Integrierte Reifeneinlagerung: So haben Sie alle eingelagerten Reifen voll im Griff
- IRT** Integrierte Rechnungstransparenz: Gruppierung und Zwischensummierung zur besseren Verständlichkeit
- ISM** Integrierter SMS-Versand: Terminbestätigungen, Reparatur-Abschluss,... einfach und schnell per SMS

FAHRZEUGHANDEL

- IVP** Integrierte Verkaufsplanung: Planung und SOLL/IST-Vergleich nach Modellen und Verkäufern
- IPR** Integrierte Provisionsaufteilung: Aufteilung von Provisionen zu einem Geschäft auf mehrere Verkäufer
- IFB** Integrierte Fahrzeugrechnungs-Buchung: Erfassen von Eingangsrechnungen und Verbuchungen in die Buchhaltung
- ISR** Integrierte Staffelrabatte: Mehrere prozentuelle bzw. absolute Nachlässe in einem Geschäftsfall

car dealer package

Zusatzmodule

...UND NOCH VIELE WEITERE MÖGLICHKEITEN!

- Verwaltungsunterstützung
- Auftragswesen
- Großhandelsfunktionen
- Fahrzeughandel
- Lagerführung
- Mehrbetriebsinstallationen
- Auswertungen/Controlling
- DKS-Buchhaltungsanbindung oder ersatzweise die Integrierte Offene Posten Verwaltung
- Markenspezifisches

Details dazu in der Broschüre 'Module & Schnittstellen'